

4/20

注目されるソーシャルビジネス

SB Business

第1回—会社は誰のためにあるのか

日本の中小企業に期待される経済的・社会的役割や責任は、時代と共に大きく変わってきた。[会社は誰のものか、誰のためにあるのか]という問い合わせが今改めて問われている。それは所有権が株主、創業者のものである、という議論ではなく、その事業は誰のためになされているのか、という問いかけである。そもそも企業が社会に貢献する、とは何を意味するのだろうか。

様々な事業活動は、経営者、従業員の協働によって取り組まれ、経済社会の発展に貢献している。その際にも、地域社会の抱え

雇用し、納税することによっても地域に貢献している。その意味から、社会貢献活動への期待に対し、基本的な事業活動以上のことを行う必要はないという声もある。しかしながら、近年政府・行政が行う公共サービスの限界や、地域社会が抱える様々な困難な問題に直面する中、企業に期待される役割が変わってきた。とくに企業と社会の関係が大きく変化し、ビジネスの新たな可能性に関心が集まっている。

さらに地域の社会的な課題に取り組むことをミッションとするビジネスは、コミュニケーションとするビジネスは、ミニティ・ビジネス、ソーシャル・ビジネスと呼ばれ、近年注目を集めている。

中村ブレイスは、過疎化が進む地域でトップレベルの福祉用具の開発・製作に携わるのみならず、地域の町並み保存、石見銀山遺産継承活動など地域活性化に取り組んでいる。

会社は誰のために、何のために存在するのか、といふ問いかけが、これらの問題に正面から取り組んでいる事例が少なくない。例えば、地域の環境、福祉、障害者雇用問題や、衰退する地域コミュニティの活性化に積極的に取り組んでいる企業がある。イタリアのファッショニメーラー、ブルネロクチネリは、創業者のクチネリ氏が故郷であるソロメオ村に本社を移転して以降、会社の利益を社員と地元社会に還元してきた。地域の伝統的町並みを保存し、自分たちが働き生きる地域の空間を共に創つてきたユニクな会社である。

また島根県大田市にある中村ブレイスは、過疎化が進む地域でトップレベルの福祉用具の開発・製作に携わるのみならず、地域の町並み保存、石見銀山遺産継承活動など地域活性化に取り組んでいる。

会社は誰のために、何のために存在するのか、といふ問いかけが、これらの問題に正面から取り組んでいる事例が少なくない。例えば、地域の環境、福祉、障害者雇用問題や、衰退する地域コミュニティの活性化に積極的に取り組んでいる企業がある。イタリアのファッショニメーラー、ブルネロクチネリは、創業者のクチネリ氏が故郷であるソロメオ村に本社を移転して以降、会社の利益を社員と地元社会に還元してきた。地域の伝統的町並みを保存し、自分たちが働き生きる地域の空間を共に創つてきたユニクな会社である。

さらに地域の社会的な課題に取り組むことをミッションとするビジネスは、コミュニケーションとするビジネスは、ミニティ・ビジネス、ソーシャル・ビジネスと呼ばれ、近年注目を集めている。

中村ブレイスは、過疎化が進む地域でトップレベルの福祉用具の開発・製作に携わるのみならず、地域の町並み保存、石見銀山遺産継承活動など地域活性化に取り組んでいる。

会社は誰のために、何のために存在するのか、といふ問いかけが、これらの問題に正面から取り組んでいる事例が少なくない。例えば、地域の環境、福祉、障害者雇用問題や、衰退する地域コミュニティの活性化に積極的に取り組んでいる企業がある。イタリアのファッショニメーラー、ブルネロクチネリは、創業者のクチネリ氏が故郷であるソロメオ村に本社を移転して以降、会社の利益を社員と地元社会に還元してきた。地域の伝統的町並みを保存し、自分たちが働き生きる地域の空間を共に創つてきたユニクな会社である。

また島根県大田市にある中村ブレイスは、過疎化が進む地域でトップレベルの福祉用具の開発・製作に携わるのみならず、地域の町並み保存、石見銀山遺産継承活動など地域活性化に取り組んでいる。

会社は誰のために、何のために存在するのか、といふ問いかけが、これらの問題に正面から取り組んでいる事例が少なくない。例えば、地域の環境、福祉、障害者雇用問題や、衰退する地域コミュニティの活性化に積極的に取り組んでいる企業がある。イタリアのファッショニメーラー、ブルネロクチネリは、創業者のクチネリ氏が故郷であるソロメオ村に本社を移転して以降、会社の利益を社員と地元社会に還元してきた。地域の伝統的町並みを保存し、自分たちが働き生きる地域の空間を共に創つてきたユニクな会社である。

5/10

注目されるソーシャル・ビジネス

SB Business

第2回—ソーシャル・ビジネスとは何か

環境保全、障害者雇用、少子高齢化対策、コミュニティ再開発、途上国支援等、社会的な課題が山積している。これまでこういった課題は、政府が取り組むべきであるという理解がなされてきた。しかし政府の限界や、既存の行政組織では対応が難しい問題も多い。そこに市民によるボランティアやNPO活動が広がってきた。寄付とボランティアによる慈善活動でしか対応できない問題はたくさんある。しかし社会サービスを継続的に提供したり、雇用を生み出したりするには、ボランティア活動では限界もある。

さらに社会的課題も多様である。こうした多様さが、社会的企业、ソーシャル・ビジネスの動きが国内外で広がっている。それがセーニングとなるとも言える。

ソーシャル・ビジネスは、基本的に社会性、事業性、革新性の3つの要素が求められる。まず社会的な企業と呼ばれる。またこの事業体は社会的企業と呼ばれる。またソーシャル・ビジネスとして取り組んでいること(もつともあらう側面に光をあてた場合)、社会的起業とも呼ばれる。

ただ、ソーシャル・ビジネスは、このような特別な事業体のみが対応しているわけではないことも理解しておく必要がある。そこで最後がソーシャル・イノベーションである。

社会的課題の解決をビジネスによって取り組もうとする大企業の中にも、そのことは、容易なことではない。そこには社会的企業家精神と、イノベーションが必要である。それは新技術の開発のみならず、新しい仕組みの創出・普及ということを含んでいる。次回は、このソーシャル・イノベーションについて考えていこう。

P.O.が取り組んでいるものもあり、多様である。こうした多様さが、社会的企业、ソーシャル・ビジネスの動きが国内外で広がっている。それがセーニングとなるとも言える。

ソーシャル・ビジネスは、基本的に社会性、事業性、革新性の3つの要素が求められる。まず社会的な企業と呼ばれる。またこの事業体は社会的企業と呼ばれる。またソーシャル・ビジネスとして取り組んでいること(もつともあらう側面に光をあてた場合)、社会的起業とも呼ばれる。

ただ、ソーシャル・ビジネスは、このような特別な事業体のみが対応しているわけではないことも理解しておく必要がある。そこで最後がソーシャル・イノベーションである。

社会的課題の解決をビジネスによって取り組もうとする大企業の中にも、そのことは、容易なことではない。そこには社会的企業家精神と、イノベーションが必要である。それは新技術の開発のみならず、新しい仕組みの創出・普及ということを含んでいる。次回は、このソーシャル・イノベーションについて考えていこう。

注目されるソーシャルビジネス Social Business

第5回—BOPビジネスという可能性

ソーシャル・ビジネスで

出すことができる。

あり、近年数多くの
欧米企業がBOPビ
ジネスに参入してい
る。

「日本の中小企業
の生き残る道はBOP
ビジネスにある」
日本ボリグル会長小
田兼利氏である。同
社は、簡単に水を淨
化できる淨化剤を開
発し、バングラデシュなど
途上国における貧困問題
に、企業がビジネスとして
取り組むBOPビジネスの
動きが広がっている。

途上国における貧困問題
に、企業がビジネスとして
取り組むBOPビジネスの
動きが広がっている。

貧困に苦しむ途上国で、購
入可能な価格で販売する事
業を地道に展開している。
小田氏は、阪神・淡路大
震災で飲料水の大切さを痛
感し、天然素材ボリグルタ
ピramid」の略であり、年
間所得が3千ドル以下の階
層で、世界人口の約7割、
40億人ほどを占めると言わ
れている。そこに社会貢献
活動ではなく、事業として
最低限の利益を出しつつ、
低所得者層の生活水準向上
に貢献するのがBOPビジネ
スである。例えば、低所
得層にも購入可能な商品を
開発・販売し、健康・衛生
の促進、雇用創出などに貢
献する。これも一つのソ
ーシャル・ビジネスで

売を行い、また集落・学校
・病院などに対応した小型
浄化装置の普及を行うこと
で、水不足に苦しむ途上国
の人々を支援している。

中小企業は事業規模と
利益で対応できる上に、意
思決定の時間も短く小回り
がきくことで、ローカルま
たグローバル・コミュニティ
における社会的事業への
取り組みに適していると言
える。小田氏は、少々リス
クがあつても海外に出てビ
ジネスをつくる、そのため
に先行投資するのは企業人
時代も起業家精神をもつた
バイオニアは存在し、困難
な環境の中でも新しい領域
を切り開いてきた。しかし
後者は、既存の企業が
新しい発想をもつてソーシ
ャル・ビジネスに取り組め
ることが大切である。

これまでソーシャル・ビ
ジネスとは何か、その新し
い動きを見てきた。いつの
時代も起業家精神をもつた
バイオニアは存在し、困難
な環境の中でも新しい領域
を切り開いてきた。しかし
後者は、既存の企業が
新しい発想をもつてソーシ
ャル・ビジネスに取り組め
ることが大切である。

社会的起業家を増やそうと
する政策と、ソーシャル・
ビジネスを振興しようとする
政策を分けて考える。

前者には、例えば起業家
保証協会、金融機関等の担
当者のこの領域への理解を

との交流、ビジネス
コンペの開催など。

しかし従来からある

ように、中央で協議

会をつくりたり、短

期的な補助金をつけ

たりすることは、必

ずしも効果的とは言

えない。中央で大き

な組織をつくりても、

の地域振興、産業支援策を

地方では機能しない。

大きな補助金をつけ

ても対応しきれない

支援期間が終われば力

を抜きてしまうことは他の事

業になることが多い。また

場合もあれば、社会的企

業(家)と連携することも

ある。そういう交流の場

づくりもある。

中長期的には、ソーシャ

ル・ビジネス支援策と、既存

の地域振興、産業支援策を

連携させていくこと。現在

様々な中小企業、ベンチャ

ー支援制度があるが、その

対象を少し広げることで可

能になることが多い。また

産業クラスターや地域イノ

ベーション政策等、経産省

は大きな枠組みと予算で取

り組んできた。その対象は

主に技術開発、ものづくり

である。しかし例えば福祉

事業にしても、ハード面で

の器具開発のみならず、ソ

フト面でのヒューマンサ

ビスの開発とあわせて、そ

の融合が求められている。

この領域はいま萌芽期に

あるが、ビジネスと社会の

新しい関係が生まれつつあ

り、イノベーティブな発展

が期待されている。

注目されるソーシャルビジネス Social Business

最終回—支援の政策を考える

これまでソーシャル・ビ
ジネスとは何か、その新し
い動きを見てきた。いつの
時代も起業家精神をもつた
バイオニアは存在し、困難
な環境の中でも新しい領域
を切り開いてきた。しかし
後者は、既存の企業が
新しい発想をもつてソーシ
ャル・ビジネスに取り組め
ることが大切である。

社会的起業家を増やそうと
する政策と、ソーシャル・
ビジネスを振興しようとする
政策を分けて考える。

前者には、例えば起業家
保証協会、金融機関等の担
当者のこの領域への理解を
深めることも課題である。

(二橋大学教授 谷本 寛治)